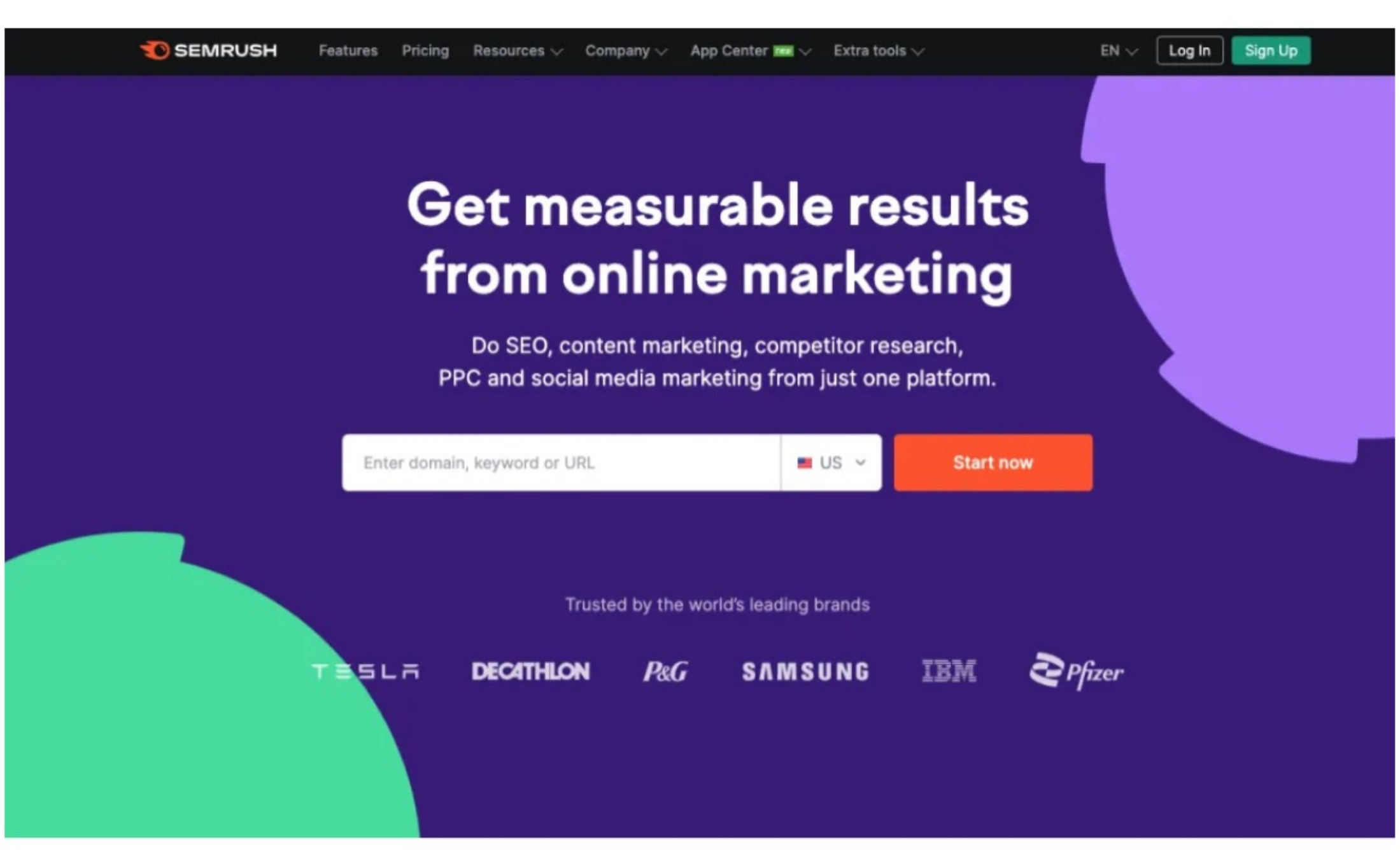
哥飞
Aug 12, 2024

人人都能学会的挖掘 web 产品需求之从出站域名发现新需求新产品



Get measurable results from online marketing

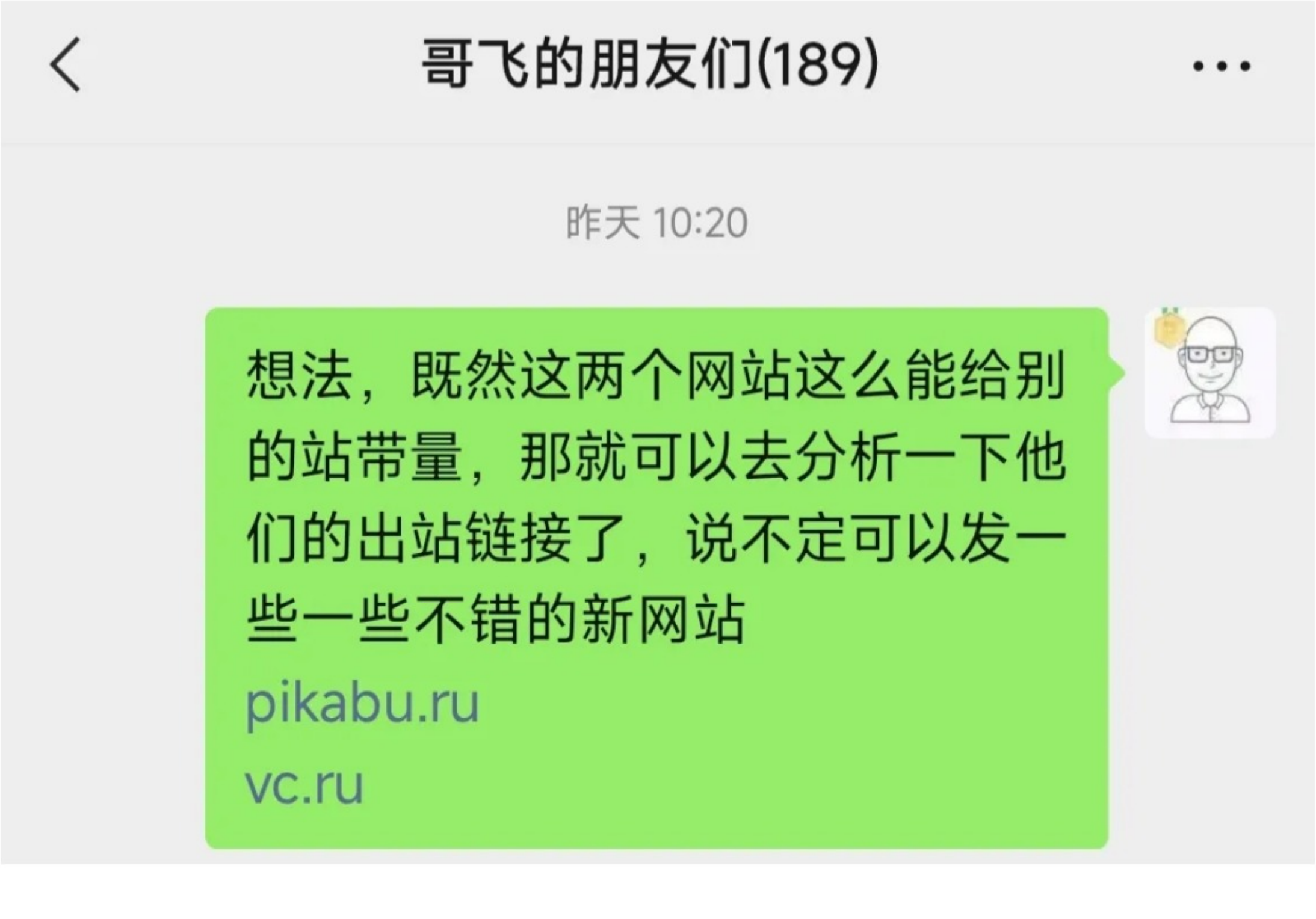
Do SEO, content marketing, competitor research, PPC and social media marketing from just one platform.

Trusted by the world's leading brands

大家好，我是哥飞，昨天给大家分享了 【5000字调查分析】建站20天拿下480万访问量，俄罗斯版的妙鸭相机是怎么做到的？ ，里边提到有两个站 pikabu.ru 和 vc.ru 。

哥飞在社群里给大家提醒了一下：

想法，既然这两个网站这么能给别的站带量，那就可以去分析一下他们的出站链接了，说不定可以发现一些不错的新网站。

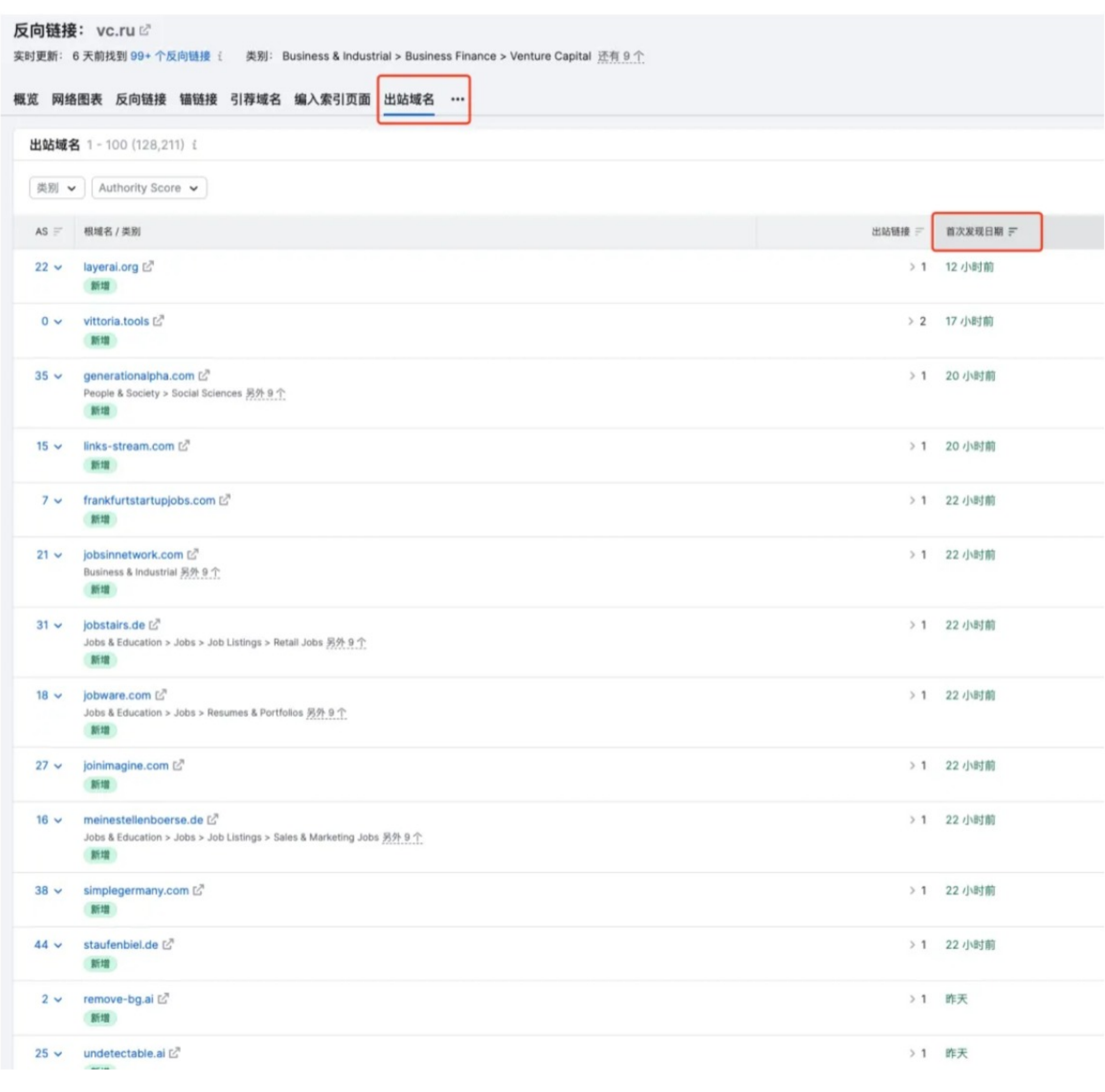


哥飞的朋友们(189)

昨天 10:20

想法，既然这两个网站这么能给别的站带量，那就可以去分析一下他们的出站链接了，说不定可以发一些一些不错的新网站
pikabu.ru
vc.ru

哥飞一向是说完想法了，先自己实践一下，说干就干，打开 Semrush 查 vc.ru 的出站域名，截图如下图所示。



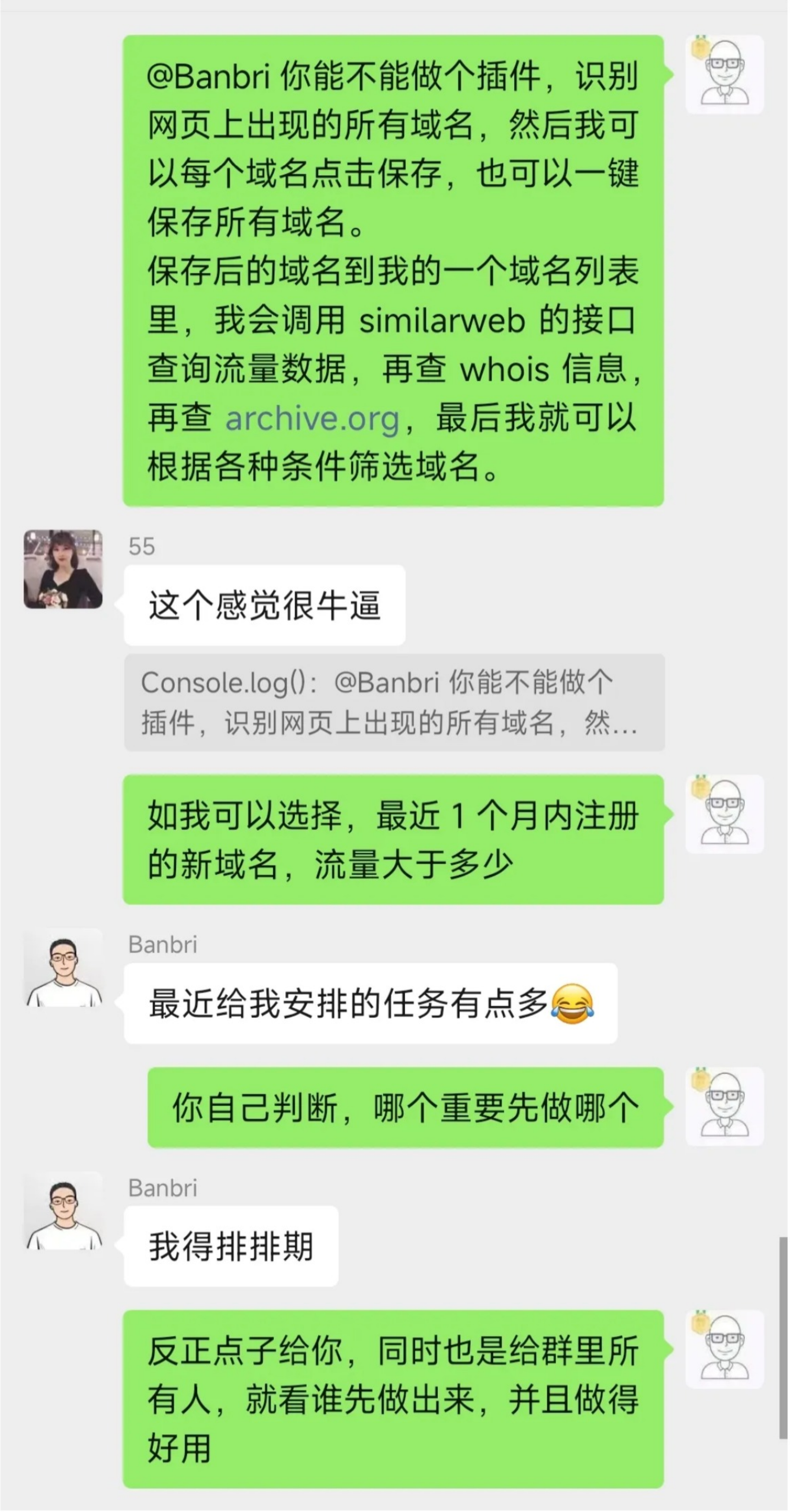
反向链接： vc.ru
实时更新： 6 天前找到 99+ 个反向链接　类别： Business & Industrial > Business Finance > Venture Capital 还有 9 个

出站域名 1 - 100 (128,211)

AS	根域名 / 类别	出站链接	首次发现日期
22	layerai.org 新增	1	12 小时前
0	vittoria.tools 新增	2	17 小时前
35	generationalpha.com People & Society > Social Sciences 另外 9 个 新增	1	20 小时前
15	links-stream.com 新增	1	20 小时前
7	frankfurtstartupjobs.com 新增	1	22 小时前
21	jobsinnetwork.com Business & Industrial 另外 9 个 新增	1	22 小时前
31	jobstairs.de Jobs & Education > Jobs > Job Listings > Retail Jobs 另外 9 个 新增	1	22 小时前
18	jobware.com Jobs & Education > Jobs > Resumes & Portfolios 另外 9 个 新增	1	22 小时前
27	joinimagine.com 新增	1	22 小时前
16	meinestellenboerse.de Jobs & Education > Jobs > Job Listings > Sales & Marketing Jobs 另外 9 个 新增	1	22 小时前
38	simplegermany.com 新增	1	22 小时前
44	staufenbiel.de 新增	1	22 小时前
2	remove-bg.ai 新增	1	昨天
25	undetectable.ai	1	昨天

果然发现了很多新站，但此时又有个问题，哥飞需要手动一个一个域名去复制，然后查询whois判断域名注册时间，再去 Similarweb 查询流量。

于是哥飞就给群里的@Banbri 提供一个产品的小思路了。



@Banbri 你能不能做个插件，识别网页上出现的所有域名，然后我可以每个域名点击保存，也可以一键保存所有域名。
保存后的域名到我的一个域名列表里，我会调用 similarweb 的接口查询流量数据，再查 whois 信息，再查 archive.org，最后我就可以根据各种条件筛选域名。

55
这个感觉很牛逼

Console.log()：@Banbri 你能不能做个插件，识别网页上出现的所有域名，然...

如我可以选择，最近 1 个月内注册的新域名，流量大于多少

Banbri
最近给我安排的任务有点多😂

你自己判断，哪个重要先做哪个

Banbri
我得排排期

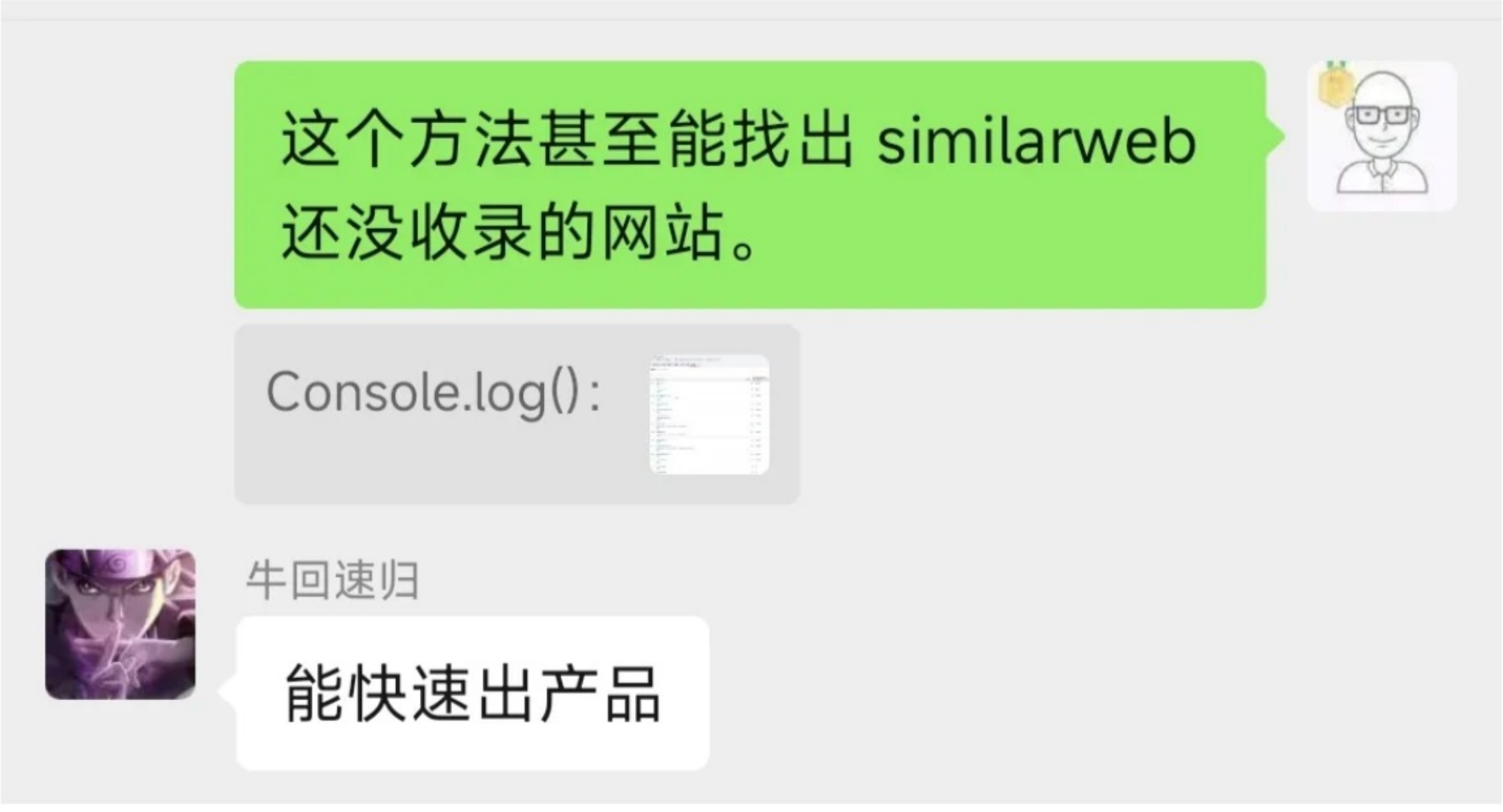
反正点子给你，同时也是给群里所有人，就看谁先做出来，并且做得好用

相当于把查询出来的出站域名都批量保存起来，都查一下 whois 获取注册时间，再查 Similarweb 获取流量数据，再查 Archive.org 获取收录的历史页面，还可以再用 分享10个基于第三方谷歌搜索API的可实操赚钱方法 这个谷歌搜索API查询更多相关信息。

最后得到的数据，我就可以用各种查询条件来限定，如查询7月份注册的新域名，谷歌收录了的，Archive 收录了的，流量大于多少的，之后再按照流量排序或者按照注册时间排序。

用这个方法，就可以找出很多新上线的，并且正在推广中的，有流量的新产品。

而最核心的思路其实是开头说过的，因为这些新网站需要去各个地方宣传推广，那么就一定会留下链接，我们根据这些网站的出站域名就能够发现这些新网站。

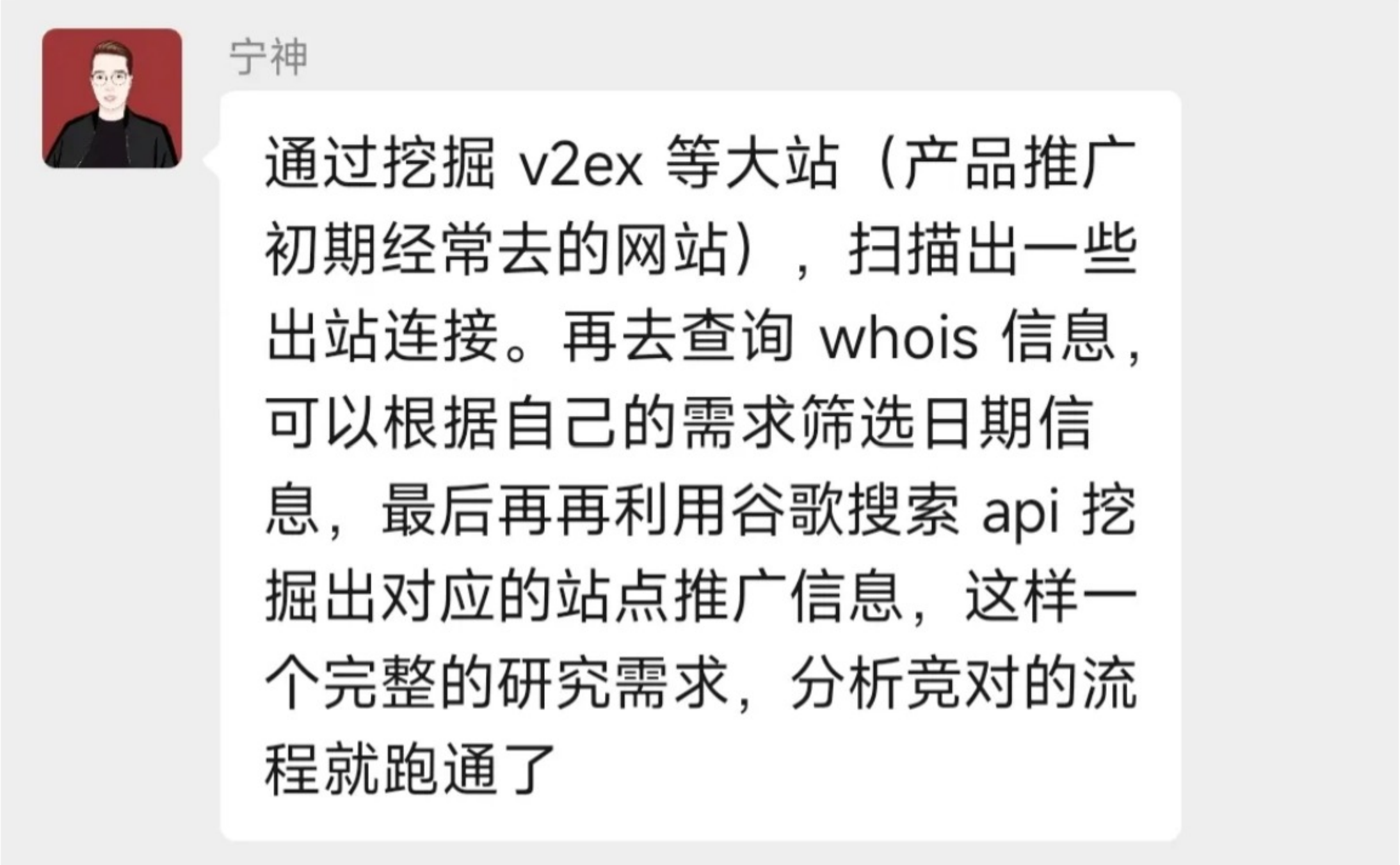


这个方法甚至能找出 similarweb 还没收录的网站。

Console.log()：

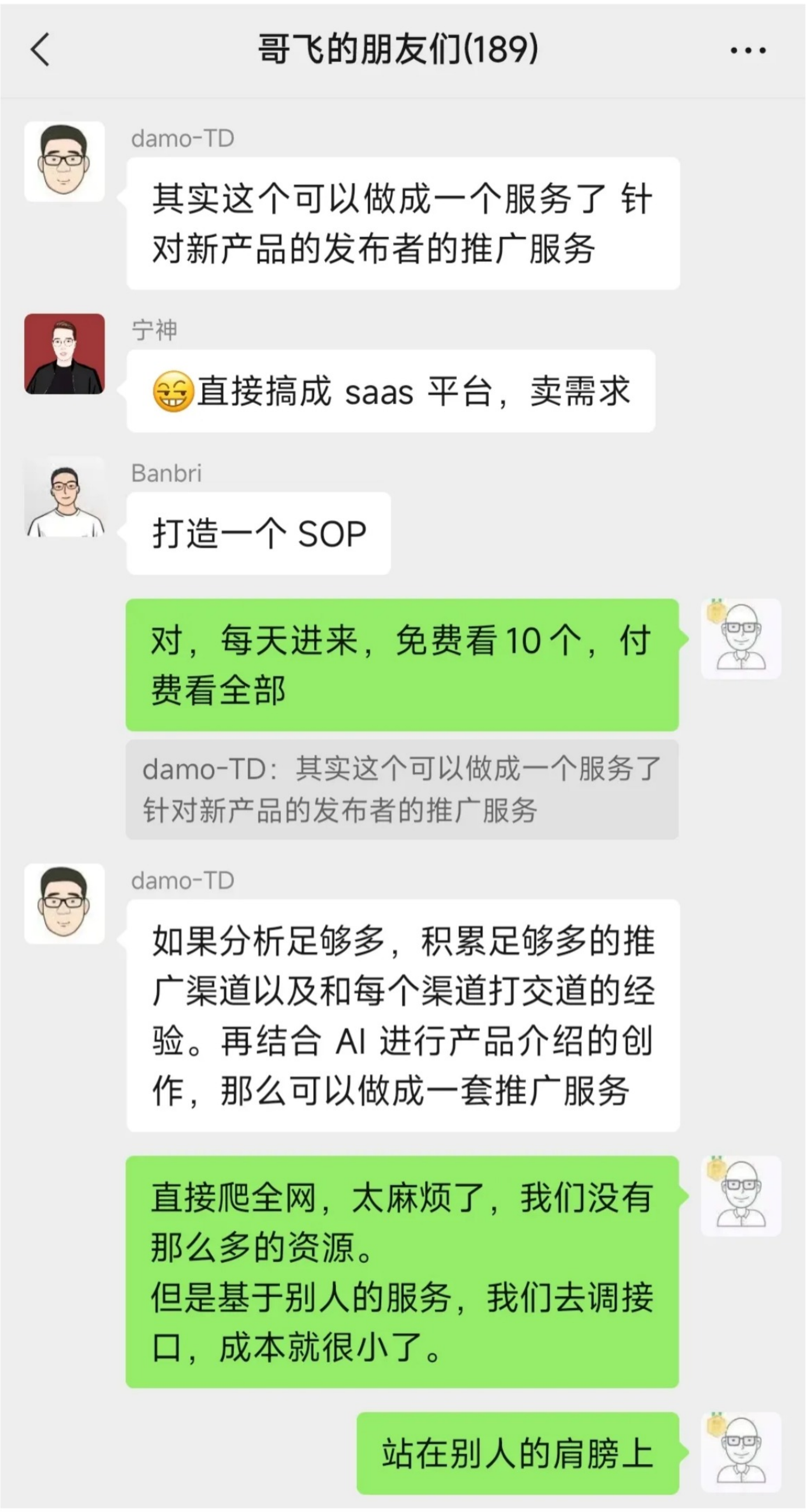
牛回速归
能快速出产品

群友们根据哥飞的演示，马上就总结出来了这个方法的价值所在，能够研究需求，分析竞对。



宁神
通过挖掘 v2ex 等大站（产品推广初期经常去的网站），扫描出一些出站连接。再去查询 whois 信息，可以根据自己的需求筛选日期信息，最后再再利用谷歌搜索 api 挖掘出对应的站点推广信息，这样一个完整的研究需求，分析竞对的流程就跑通了

damo 老板想到了更多，他说这一套方法甚至可以做成一个服务，卖给所有的需要推广的开发者。



哥飞的朋友们(189)

damo-TD
其实这个可以做成一个服务了 针对新产品的发布者的推广服务

宁神
😁直接搞成 saas 平台，卖需求

Banbri
打造一个 SOP

对，每天进来，免费看 10 个，付费看全部

damo-TD：其实这个可以做成一个服务了 针对新产品的发布者的推广服务

damo-TD
如果分析足够多，积累足够多的推广渠道以及和每个渠道打交道的经验。再结合 AI 进行产品介绍的创作，那么可以做成一套推广服务

直接爬全网，太麻烦了，我们没有那么多的资源。
但是基于别人的服务，我们去调接口，成本就很小了。

站在别人的肩膀上

以上就是哥飞给大家分享的如何使用Semrush的查询出站域名，发掘新产品，新需求的方法，以及群友们基于这个方法总结的更广泛的使用场景。

上一篇: 人人都能学会的发掘 web 产品需求方法入门

下一篇: 51个挖掘需求时能用得上的财富密码关键词哥飞免费赠送给大家

评论区

b

添加您的评论，在您的评论中使用 [hidden] 标签来隐藏特定内容。例如，[hidden]您要隐藏的评论内容[/hidden] 将使这部分内容仅对帖子作者,管理员和您可见。

添加图片 添加隐藏 回复